

Marketing et Communication - Communiquer efficacement en espagnol

Espagnol

Villes : **Strasbourg, Colmar, Mulhouse**

Marketing international : gagnez en clarté, gagnez en impact.

**En présentiel ou
à distance**



Accessible

CPF

Tarif Inter : **Nous consulter**

Mise à jour le 5 décembre 2025

Vous devez présenter vos stratégies marketing en espagnol ? Vous souhaitez convaincre plus efficacement vos interlocuteurs internationaux ?

Vous apprendrez à utiliser le vocabulaire spécialisé, concevoir des supports pertinents et présenter vos plans d'action avec assurance.

Avec le CEL Alsace, accédez à une formation pratique, directement applicable pour réussir vos projets marketing à l'international.

Objectifs de la formation

- Présenter une stratégie de communication
- Participer à la conception et réalisation de supports en langue étrangère
- Utiliser le vocabulaire spécialisé du domaine
- Suivre les indicateurs, présenter les tendances, expliquer un plan d'action

Les points forts de la formation ?

- Formation 100 % individualisée selon vos situations professionnelles réelles
- Formateurs expérimentés

- Mises en situation concrètes : conception de supports, présentations de stratégies et d'indicateurs, discussions-débats
- Possibilité de travailler sur vos documents et supports authentiques (sites web, flyers, réseaux sociaux etc.)
- Flexibilité dans le rythme et les horaires

A qui s'adresse la formation ?

Public

Tous salariés des services communication et marketing

Pré-requis

Réaliser un test de positionnement : Niveau B1

En deçà du niveau B1, un programme adapté peut être proposé.

Programme de la formation

Ce programme est modulable : chaque parcours est ajusté sur mesure selon le niveau de l'apprenant, ses priorités opérationnelles et le contexte de l'entreprise.

1. Présenter une stratégie marketing et communication

Identifier le vocabulaire clé du marketing (produit, cible, positionnement, différenciation).

Présenter une stratégie de communication en mobilisant des expressions pour exposer des faits et des choix.

Expliquer les objectifs d'une campagne en langue étrangère, savoir justifier et argumenter les choix et lignes de communication.

Comparer des stratégies en mettant en évidence avantages et limites, exprimer le contraste et des opinions.

2. Concevoir et présenter des supports de communication

Sélectionner les termes techniques adaptés pour rédiger un support marketing (brochure, post digital, communiqué).

Rédiger un slogan, une accroche ou un message clé en respectant le ton attendu (formel, percutant, créatif).

Adapter un support existant en langue étrangère pour cibler un public spécifique.

Présenter un support de communication oralement, le mettre en valeur et convaincre ses interlocuteurs

3. Analyser et présenter des indicateurs marketing

Lire et interpréter un tableau de résultats, un graphique ou des indicateurs, en utilisant le lexique des données et tendances.

Décrire des évolutions, commenter des graphiques et données chiffrées.

Expliquer l'impact d'un indicateur clé sur la stratégie, exprimer cause et conséquence.

Synthétiser des résultats pour élaborer un court rapport oral ou écrit en langue étrangère.

4. Convaincre et défendre un plan d'action

Formuler des recommandations, suggestions et propositions marketing.

Défendre un choix stratégique à l'aide d'actes d'argumentation et de persuasion.

Répondre à des objections lors d'une réunion, exprimer accord et désaccord, argumenter, clarifier.

Élaborer une présentation structurée d'un plan d'action marketing devant un public international.

Modalités de la formation

Modalités pédagogiques

- **Approche communicative et interactive :** priorité à la pratique concrète de la langue en contexte professionnel.
- **Cours individuels personnalisés :** un suivi sur mesure, centré sur vos besoins spécifiques.
- **Participation active des apprenants** favorisant la confiance et l'aisance en langue étrangère
- **Mises en situation concrètes :** entraînement directement inspiré de vos situations professionnelles.
- **E-learning flexible :** apprenez à votre rythme, où et quand vous le souhaitez.
- **Possibilité de suivre les cours en visioconférence :** combinez efficacité et praticité, sans contrainte de déplacement.

Validation de la formation

- Attestation de compétences linguistiques détaillée
- Attestation de suivi de formation

Modalités d'organisation

- Formation en présentiel ou à distance
- Planning défini sur mesure selon vos disponibilités et modulable à tout moment.

Evaluation des connaissances

- Mise en situation et/ou tests

- Certification CLOE en option

Financement

Cette formation peut être financée par votre CPF.

[Accédez à votre compte de formation](#)

Chiffres clés

93 %

de recommandation en 2024

90.5 %

de satisfaction en 2024

7266

nombre de stagiaires en 2024