

Formation la gestion de l'export

International

Référence de la formation : **X019**

Villes : **Strasbourg, Colmar, Mulhouse**



**En présentiel ou
à distance** **Accessible**

Durée : **2 jours (14 heures)**

Tarif Inter : **1 100 € net**

Strasbourg

Noémie REMY

Assistante commerciale

Site de Strasbourg

[+33 3 88 43 08 08](tel:+33388430808)

Colmar

Danielle KRUGER-LOTH

Chargée de relation client

Site de Colmar

[+33 3 89 20 22 31](tel:+33389202231)

Mulhouse

Gaëlle GIGAN

Chargée de relation client

Site de Mulhouse

[+33 3 89 33 35 14](tel:+33389333514)

Mise à jour le 22 février 2024

Objectifs de la formation

- Comprendre la problématique des échanges à l'international
- Apporter une vision globale et pratique des techniques de base du commerce international
- Piloter les différentes phases de la réalisation de l'exportation

A qui s'adresse la formation ?

Public

- Tout public évoluant ou amené à évoluer dans un service export
- Personnel du service vente

Pré-requis

- Aucun

Les points forts de la formation ?

- Formation animée par un expert
- Outils opérationnels utilisables en entreprise

Programme de la formation

1. Maitriser le contexte général du commerce international

Articulation d'une transaction à l'international

- Articulation globale : étapes de la mise en place du projet export : de l'idée d'exporter à sa réalisation
- Articulation interne : schéma d'une opération export : de la demande initiale au paiement final du client

Point sensible

- Éléments à prendre en compte simultanément
- Risques liés au commerce international

Actions & acteurs du commerce international

2. Pratiquer administrativement le commerce international

Méthodologie d'organisation en 4 étapes

En quoi consiste l'ADVE ? (Administration des ventes export)

Gestion commerciale de la vente export

- Identification des tâches pendant et après la vente
- Points de vigilance

Gestion technique de l'exportation

- Notions essentielles sur Incoterms®, Documents, Douane, Transport, Paiement
- Points de vigilance dans chacune de ces notions

Modalités de la formation

Modalités pédagogiques

Etude de cas concrets/Exposés théoriques

Organisation

En face à face pédagogique
Formation à distance ou en présentiel

Évaluation des connaissances

Mise en situation et/ou Questionnaire

Validation de la formation

Attestation d'évaluation des acquis

Chiffres clés

92 %

de recommandation en 2022

92 %

de satisfaction en 2022

5601

nombre de stagiaires en 2022