

# Responsable de Business Unit

## Marketing

Niveau de diplôme : **Bac +3 - Niveau 6**

Villes : **Mulhouse, Colmar, Strasbourg**

Une formation complète et professionnalisante, couvrant l'ensemble des compétences nécessaires à la gestion de centre de profit. Elle prépare efficacement à l'accès à des postes à responsabilités et offre la possibilité de se spécialiser grâce à une poursuite d'études.



**En présentiel**



**Accessible**



**Formations  
certifiantes**

Mise à jour le 22 mai 2026

Strasbourg : 28 places disponibles

Colmar : 25 places disponibles

Mulhouse : 20 places disponibles

La formation a pour but de former des managers autonomes et polyvalents qui développent et rentabilisent les activités en intervenant dans le domaine commercial, de la production ou de la prestation de services.

CCI Campus encadre votre recherche d'employeur. Des mises en relation avec des partenaires sont proposées pour vous aider à trouver votre contrat d'apprentissage.

## A qui s'adresse la formation ?

### Public

- Moins de 30 ans (ou RQTH) : apprentissage
- A partir de 30 ans : professionnalisation (nous consulter)

### Pré-requis

- Etre titulaire d'un titre de niveau 5, prioritairement dans les domaines commercial, marketing, communication ou gestion

- Dimension relationnelle
- Sens de l'organisation
- Attrait pour la gestion
- Leadership, potentiel managérial

## Les points forts de la formation ?

- Une solide culture d'entreprise, une bonne maîtrise des outils de gestion opérationnelle permettant la prise de décision et le bon fonctionnement d'une organisation.
- Partie pratique approfondie en entreprise

## Et après ?

### Débouchés et Métiers

- Responsable d'unité opérationnelle
- Gérant, entrepreneur
- Responsable d'établissement, de business unit
- Responsable d'un service, de secteur

### Vos Compétences de demain

- Déploiement d'un plan d'actions commerciales
- Suivi financier et reporting
- Réalisation des études internes et externes
- Manager une équipe, un service, des projets

## Poursuite d'études

- Manager de la Performance Achat et Supply Chain
- Manager Commercial et Marketing
- Manager du Développement d'Affaires à l'International
- Manager en Ressources Humaines

## Votre parcours de formation

### **Bloc 1 : Décliner une stratégie en actions marketing et commerciales**

- Analyse prédictive et prise de décision stratégique (IA)
- Création de contenu marketing multimodal assistée par l'IA
- Plan d'actions commerciales intégrant les nouvelles technologies
- Marketing conversationnel et ultra personnalisation

### **Bloc 2 : Développer les affaires d'une business unit**

- Canaux d'acquisition
- Stratégie de croissance pour une business unit
- Prospection et négociation
- Appels d'offres

### **Bloc 3 : Gérer les activités stratégiques d'une business unit**

- Suivi Administratif
- Suivi financier
- Gestion des risques
- Droit des sociétés

### **Bloc 4 : Encadrer des équipes marketing et commerciales**

- Plans de charge des activités
- Animer pour performer
- Sociologie et leadership personnalisé
- Performances individuelles et collectives

### **Parcours de spécialisation : piloter les achats**

- Anglais professionnel
- Typologie des fournisseurs, marketing des services et fournisseurs
- E-achats : e-purchasing, e-procurement, achats responsables et durable
- Fondamentaux de la Supply Chain
- Processus achats et logistique, contraintes des achats, marketing des achats, financement

## Prochaines sessions

### **Prochaine session à Strasbourg**

Septembre 2026 à juillet 2027

### **Prochaine session à Colmar**

Septembre 2026 à juillet 2027

## Prochaine session à Mulhouse

Septembre 2026 à juillet 2027

## Modalités de la formation

### Modalités d'organisation

En alternance (Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation)  
Pour les salariés ayant une expérience significative dans le domaine, le diplôme peut être obtenu par la [VAE](#)

### Certification partielle

Chaque bloc de compétences du titre peut être validé séparément.

### Évaluation des connaissances

Examen final (100 %)

### Rythme

Strasbourg, Colmar, Mulhouse : 1 semaine en centre de formation et 2 semaines en entreprise.

### Durée

1 an - 455h (prévisionnel)

### Validation de la formation

Responsable de Business Unit  
Titre certifié de niveau 6 (EU), enregistré au RNCP41101  
- Code NSF 310m le 18/07/2025 certifié par TALIS  
Compétences et Certifications  
[Responsable de business unit](#)

## Chiffres clés

**81 %**

de satisfaction en 2025

**90 %**

de réussite aux examens en 2025  
sur 849 candidats présentés

**95 %**

d'insertion professionnelle en 2025  
dont 77 % de CDI

## Financement

Formation gratuite et rémunérée  
Formation intégralement prise en charge par les OPCO