

# Bachelor Responsable de Développement Commercial et Marketing International (ex RDCAI)

**International / Vente - Commerce**

Niveau de diplôme : **Bac +3 - Niveau 6**

Villes : **Strasbourg**

**(ex Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial à l'International)**

Apprenez les méthodes pour prospecter à l'international, négocier des ventes, bâtir et animer un réseau de partenaires à l'étranger. L'alternance (apprentissage) combine théorie et pratique.

Un voyage d'une semaine à l'étranger (Montréal, Londres..) permet d'enrichir votre ouverture internationale (\*)

(\*) *Sous réserve des possibilités offertes par le cadre en vigueur*

**Diplôme CCI France Reconnu par l'Etat**



**En présentiel**



**Accessible**



**Formations  
certifiantes**

Mise à jour le 22 mai 2026

Strasbourg : 28 places disponibles.

Grâce au Bachelor, vous serez en mesure de développer une activité commerciale à l'étranger. La formation aborde autant les aspects liés à la prospection, que la négociation à l'international. Elle forme également également aux aspects juridiques et administratifs spécifiques à l'export. CCI Campus encadre votre recherche d'employeur. Des mises en relation avec des partenaires sont proposées pour vous aider à trouver votre contrat d'apprentissage.

## A qui s'adresse la formation ?

### Public

- Moins de 30 ans (ou RQTH) : apprentissage
- A partir de 30 ans : professionnalisation (nous consulter)
- Intérêt pour les relations internationales et le commerce international

### Pré-requis

- Toute personne justifiant : d'un diplôme de niveau 5 (BAC+2) ouverture des profils très variés (universitaire, littéraire, scientifiques...), n'ayant pas nécessairement une formation antérieure dans le domaine des affaires  
OU
- Niveau 5 (BAC+2) non validé avec expérience professionnelle de 2 ans minimum dans le domaine du commerce  
OU
- 3 années d'expérience professionnelle dans le domaine de l'international
- Avoir un niveau B1 (du cadre européen) en anglais ou satisfaire aux tests de langues

## Les points forts de la formation ?

- Toute la pédagogie professionnelle des diplômes de CCI France
- Partie pratique approfondie en entreprise
  
- Voyage d'étude au Canada, à Londres ou en Espagne

## Et après ?

### Débouchés et métiers

- Attaché commercial export
- Technico-commercial export
- Responsable commercial export
- Responsable marketing international
- Chef de produit international
- Responsable zone export

### Vos compétences de demain

- Définir une stratégie marketing et commerciale à l'international
- Animer des équipes commerciales
- Maîtriser la gestion de projet
- Conduire une négociation commerciale
- Maîtriser les outils et techniques de prospection omnicanal
- Gérer les opérations internationales

## Poursuite d'études

International Vente - Commerce

### **Manager de développement d'affaires à l'international (MDAI)**

Niveau de diplôme : **Bac +5 - Niveau 7**

Lieu : **Strasbourg**

International Vente - Commerce

### **Manager de développement d'affaires à l'international (MDAI)**

Niveau de diplôme : **Bac +5 - Niveau 7**

Lieu : **Strasbourg**

## Votre parcours de formation

### 1. Élaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal à l'international

- Exercer une fonction de veille
- Définir des actions marketing et commerciales innovantes
- Elaborer un plan d'action commercial omnicanal

### 2. Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection omnicanale à l'international

- Construire et préparer les actions de prospection
- Conduire des entretiens de prospection
- Analyser les résultats

### 3. Construction et négociation d'une offre commerciale à l'international

- Diagnostic des besoins clients
- Construire et chiffrer une offre adaptée
- Élaborer une stratégie de négociation
- Conduire une négociation commerciale
- Contractualiser la vente

### 4. Management de l'activité commerciale à l'international en mode projet

- Organiser et mobiliser une équipe projet
- Coordonner et animer l'équipe du projet commercial
- Évaluer les performances de l'action commerciale

### 5. Langue professionnelle : anglais des affaires

### 6. Élaboration d'une stratégie marketing à l'international

- Réaliser une étude de marché à l'export
- Recommander une stratégie marketing
- Recommander un marketing mix

### 7. Coordination des actions des actions de gestion administrative, financière et logistique à l'international

- Maîtriser les techniques administratives et documentaires de l'import-export
- Analyser et appliquer les modalités du contrat à l'international
- Organiser et assurer le suivi logistique et douanier des opérations à l'international
- Gérer les modalités financières des opérations à l'international
- Effectuer le suivi des opérations à l'international

## Prochaines sessions

## Prochaine session à Strasbourg

Septembre 2026

# Modalités de la formation

### Organisation

En alternance (apprentissage ou professionnalisation)  
Pour les salariés ayant une expérience significative  
dans le domaine, le diplôme peut être obtenu par VAE.

[Informations sur la VAE](#)

### Rythme

1 semaine en centre de formation et 2 semaines en  
entreprise

### Diplôme partiel

Chaque bloc de compétences du titre peut être validé  
séparément

### Durée

1 an - 623 heures (prévisionnel)

### Évaluation des connaissances

Examen final et évaluation professionnelle (85%),  
Contrôle en Cours de Formation (15%)

### Validation de la formation

Responsable de développement commercial  
Titre certifié de Niveau 6, enregistré au RNCP40568 le  
30/04/2025 délivré par CCI France 18750002000073  
[Responsable de Développement Commercial](#)

## Chiffres clés

# 82 %

de satisfaction en 2025

# 100 %

de réussite à l'examen en 2025  
sur 16 candidats présentés

# 95 %

d'insertion professionnelle en 2025  
dont 77 % de CDI

## Financement

Formation gratuite et rémunérée  
Formation intégralement prise en charge par les OPCO