

# Bachelor Responsable de Développement Commercial et du Marketing Opérationnel (ex RDC)

## Vente - Commerce

Niveau de diplôme : **Bac +3 - Niveau 6**

Villes : **Colmar, Strasbourg, Mulhouse**

**(ex Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial)**

Apprenez les méthodes complexes pour maîtriser des responsabilités commerciales et piloter des projets de manière autonome grâce au Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial et du Marketing Opérationnel.



**En présentiel**



**Formations  
certifiantes**



**Accessible**

Mise à jour le 19 décembre 2025

**Strasbourg** : 56 places disponibles

**Colmar** : 28 places disponibles

**Mulhouse** : 28 places disponibles

Au quotidien, le responsable de développement commercial et du marketing opérationnel pilote les actions commerciales d'une équipe, mène directement en autonomie des négociations complexes avec des clients importants et manage le développement commercial de son activité.

## A qui s'adresse la formation ?

### Public

- Moins de 30 ans (ou RQTH) : apprentissage
- A partir de 30 ans : professionnalisation (nous consulter)
- Aptitudes commerciales
- Capacité à piloter un projet ou une équipe
- Sens des responsabilités
- Rigueur, autonomie

### Pré-requis

- Titulaire d'un BAC+2

## Les points forts de la formation ?

- Toute la pédagogie professionnelle des diplômes de CCI France
- Partie pratique approfondie en entreprise

## Et après ?

### Débouchés et métiers

- Chef(fe) de secteur
- Responsable commercial
- Responsable de développement
- Responsable grands comptes
- Manager client
- Responsable des ventes
- Chargé d'affaires

### Vos compétences de demain

- Définir et animer les actions de développement commercial
- Conduire une négociation complexe
- Maîtriser les outils et techniques de prospection
- Constituer, coordonner et animer des équipes

## Poursuite d'études

Marketing Management Vente - Commerce

### **Manager Commercial et Marketing (MCM)**

Niveau de diplôme : **Bac +5 - Niveau 7**

Lieu : **Strasbourg Colmar**

Marketing Management Vente – Commerce

**Manager Commercial et Marketing (MCM)**

Niveau de diplôme : **Bac +5 – Niveau 7**

Lieu : **Strasbourg Colmar**

## Votre parcours de formation

### **BLOC 1 : Élaboration du plan opérationnel de développement commercial**

- Mener une veille stratégique et intelligence concurrentielle
- Analyser le portefeuille clients
- Définir des axes marketing et opportunités commerciales
- Construire le plan de développement et les outils de pilotage
- Présenter et négocier le plan de développement auprès de la direction

### **BLOC 2 : Déployer la stratégie de prospection commerciale**

- Identifier les marchés et cibles prioritaires
- Elaborer un plan de prospection omnicanale
- Créer du contenu et des outils de prospection
- Analyser, suivre et optimiser les campagnes de prospection

### **BLOC 3 : Construction et négociation d'une offre commerciale**

- Réaliser le diagnostic du besoin client
- Construire, chiffrer et rédiger une offre commerciale
- Préparer et conduire un entretien de négociation
- Suivre et développer la relation client

### **BLOC4 : Piloter l'activité et les équipes commerciales en mode projet**

- Organiser et conduire un projet commercial
- Coordonner l'équipe projet
- Suivre, évaluer et effectuer le reporting de la performance commerciale

## Prochaines sessions

### **Prochaine session à Strasbourg**

Septembre 2026 à juillet 2027

### **Prochaine session à Colmar**

Septembre 2026 à juillet 2027

### **Prochaine session à Mulhouse**

Septembre 2026 à juillet 2027

## Modalités de la formation

### Organisation

En alternance (apprentissage ou professionnalisation)  
Pour les salariés ayant une expérience significative  
dans le domaine, le diplôme peut être obtenu par VAE

### Durée

1 an – 490 heures

### Rythme

Une semaine en centre de formation et deux semaines  
en entreprise

### Évaluation des connaissances

Contrôle en Cours de Formation tout au long du cursus

### Diplôme partiel

Chaque bloc de compétences du titre peut être validé  
séparément

### Validation de la formation

Responsable de développement commercial  
Titre certifié de niveau 6, enregistré au RNCP40568 le  
30/04/2025 délivré par CCI France 18750002000073  
[Responsable de Développement Commercial](#)

## Chiffres clés

**84 %**

de recommandation en 2024

**100 %**

de réussite aux examens en 2025

**92 %**

d'insertion professionnelle en 2024  
dont 89 % de CDI