

Bachelor Chargé(e) de Recrutement

Recrutement - Intérim

Niveau de diplôme : **Bac +3 - Niveau 6**

Villes : **Strasbourg**

Une formation très spécialisée dans le sourcing et la sélection de candidats ! L'apprentissage combine théorie et pratique.

En partenariat avec EKLYA



En présentiel



Accessible



**Formations
certifiantes**

Strasbourg

CCI Campus Strasbourg

Strasbourg

[03 68 67 20 00](tel:0368672000)

Colmar

CCI Campus Colmar

Colmar

[03 68 67 20 00](tel:0368672000)

Mulhouse

CCI Campus Mulhouse

Mulhouse

[03 68 67 20 00](tel:0368672000)

Mise à jour le 23 novembre 2023

Strasbourg : 28 places disponibles

Dans le contexte du marché du travail tendu, la formation fournit toutes les compétences pour comprendre les besoins de recrutement, définir et mettre en oeuvre des stratégies efficaces de recherche de candidats, assurer une sélection parfaitement adaptée, et accompagner le recruté vers son intégration. CCI Campus encadre votre recherche d'employeur. Des mises en relation avec des partenaires sont proposées pour vous aider à trouver votre contrat d'apprentissage.

A qui s'adresse la formation ?

Public

Titulaire d'un BAC+2

Pré-requis

Moins de 30 ans

Aptitude relationnelles et commerciales

Dynamisme, autonomie et rigueur

Responsabilité et discrétion

Les points forts de la formation ?

Un diplôme parfaitement adapté au monde l'intérim et des cabinets de recrutement

Partie pratique approfondie en entreprise

Et après ?

Débouchés et métiers

- Consultant en Recrutement
- Chargé de Recrutement

Vos compétences de demain

- Accompagner ses entreprises clientes dans la définition et la recherche de solutions adaptées à leurs besoins, essentiellement en matière de recrutement mais aussi plus globalement pour tout ce qui relève de leurs ressources humaines.
- Assurer un rôle de médiation et de mise en relation entre candidats et entreprise

Poursuite des études

- Manager des Ressources Humaines
- Manager Commercial et Marketing
- Manager du Développement d'Affaires à l'International
- Mastère Management Commercial et de Centre de Profit IFAG

Votre parcours de formation

1. Gérer et accompagner les entreprises clientes

- Accompagner les entreprises dans la définition des besoins RH
- Contribuer au développement du portefeuille client et réaliser le reporting de son activité

2. Elaborer et mettre en ouvre le plan de sourcing

- Sélectionner les actions de sourcing et réaliser les recherches de candidats
- Qualifier, sélectionner et présenter les candidats aux clients

3. Gérer, suivre et développer l'employabilité des salariés

- Gérer l'administratif à l'embauche
- Gérer son portefeuille d'intérimaires et salariés et développer leur employabilité

4. Compétences professionnelles

- Accompagnement au dossier professionnel
- Préparation à la soutenance du dossier professionnel

5. Anglais

Modalités de la formation

Organisation

En alternance (apprentissage ou professionnalisation)
Pour les salariés ayant une expérience significative
dans le domaine, le diplôme peut être obtenu par VAE

Durée

1 an - 525 heures (prévisionnel)

Rythme

2 semaines / 3 en entreprise

Évaluation des connaissances

Contrôle Continu (10%) Examen final (90%)

Diplôme partiel

Chaque bloc de compétences du titre peut être validé
séparément

Validation de la formation

Titre RNCP35767 Chargé de Recrutement EKLYA

Chiffres clés



88 %

de recommandation en 2023

84 %

de réussite aux examens en 2023

88 %

d'insertion professionnelle en 2023

dont 74 % de CDI

Financement

Formation gratuite et rémunérée