

# Formation La gestion de l'export

## International

Référence de la formation : **X019**

Villes : **Strasbourg, Colmar, Mulhouse**



**En présentiel ou  
à distance**      **Accessible**

Durée : **2 jours (14 heures)**

Tarif Inter : **1 180 € net**

Mise à jour le 17 juin 2026

## Objectifs de la formation

- Comprendre la problématique des échanges à l'international
- Apporter une vision globale et pratique des techniques de base du commerce international
- Piloter les différentes phases de la réalisation de l'exportation

## A qui s'adresse la formation ?

### Public

- Tout public évoluant ou amené à évoluer dans un service export
- Personnel du service vente

### Pré-requis

- Aucun

## Les points forts de la formation ?

- Formation animée par un expert
  
- Outils opérationnels utilisables en entreprise

## Programme de la formation

### 1. Maitriser le contexte général du commerce international

#### Articulation d'une transaction à l'international

- Articulation globale : étapes de la mise en place du projet export : de l'idée d'exporter à sa réalisation
- Articulation interne : schéma d'une opération export : de la demande initiale au paiement final du client

#### Point sensible

- Éléments à prendre en compte simultanément
- Risques liés au commerce international

#### Actions & acteurs du commerce international

### 2. Pratiquer administrativement le commerce international

#### Méthodologie d'organisation en 4 étapes

#### En quoi consiste l'ADVE ? (Administration des ventes export)

#### Gestion commerciale de la vente export

- Identification des tâches pendant et après la vente
- Points de vigilance

#### Gestion technique de l'exportation

- Notions essentielles sur Incoterms®, Documents, Douane, Transport, Paiement
- Points de vigilance dans chacune de ces notions

## Modalités de la formation

### Modalités pédagogiques

Etude de cas concrets/Exposés théoriques

### Organisation

En face à face pédagogique  
Formation à distance ou en présentiel

### Évaluation des connaissances

Mise en situation et/ou Questionnaire

### Validation de la formation

Attestation d'évaluation des acquis  
Attestation de suivi de formation

## Chiffres clés

**92 %**

de recommandation  
en 2025

**93 %**

de satisfaction  
en 2025

**81 %**

de réussite CCE  
en 2025