Formation Gérer les opérations d'achats à l'international

International **Achat / Transport / Logistique**

Référence de la formation : **X003**
Villes : **Strasbourg**, **Colmar**, **Mulhouse**

Optimisez vos achats à l'international en maîtrisant les incoterms et les contrats internationaux, gérez les risques liés aux fluctuations de devises et aux contraintes douanières, et négociez avec des fournisseurs étrangers pour obtenir des conditions avantageuses. Une formation complète pour piloter efficacement vos opérations d'achats à l'échelle mondiale.



En présentiel ou à distance



Accessible

Durée : **3 jours (21 heures)**
Tarif Inter : **1 690 € net**

Tarif intra sur demande

Mise à jour le 26 août 2026

Comment optimiser vos processus d'achat à l'international tout en gérant les risques liés aux fluctuations des marchés et aux réglementations locales ?

Cette formation vous apporte les outils nécessaires pour structurer et piloter efficacement vos achats à l'échelle mondiale, en tenant compte des spécificités logistiques, douanières et contractuelles.

CCI Campus Alsace - Strasbourg
234 Avenue de Colmar, 67021, Strasbourg

CCI Campus Alsace - Colmar
4 Rue du Rhin, 68000, Colmar

CCI Campus Alsace - Mulhouse
15 Rue des Frères Lumière, 68350, Mulhouse

Objectifs de la formation

- **Compétences :**

- Comprendre la **problématique pratique** des **échanges internationaux** sur les plans **logistique et administratif**

- **Aptitudes :**

- Identifier les **risques** et connaître les **solutions** pour les couvrir

- Acquérir la maîtrise des **techniques** fondamentales **pour sécuriser, optimiser** et **organiser** les opérations d'importation

- Devenir un **acteur averti** et **crédible** en **interne** et face aux partenaires externes de la chaîne internationale à l'externe (douanier, transitaire, banque, client, fournisseur)

A qui s'adresse la formation ?

Public

- Tout public démarrant à l'import (personnel des services achats en particulier)

Pré-requis

- Aucun

Programme de la formation

1. Introduction par la démarche

ARTICULATION D'UNE TRANSACTION INTERNATIONALE

- Simuler une importation qui servira de fil rouge pour identifier chaque étape de la chaîne, de l'offre au paiement des marchandises

PARTICULARITÉS PRATIQUES DU COMMERCE INTERNATIONAL

- Repérer les points sensibles

RISQUES

- Identifier et prévenir les dangers liés à l'international de la négociation à la réalisation

2. Identifier les principales clauses contractuelles

CLAUSES

- Analyser les clauses essentielles d'une offre et d'un contrat
- TRANSFERTS
- Distinguer le transfert de risque du transfert de propriété

3. Optimiser la chaîne logistique pour acheminer une marchandise de l'étranger

INCOTERMS

- Choisir un incoterm, mesurer ce qu'il implique en termes de risques et de coût sur le prix de revient import et la maîtrise de la chaîne logistique

TRANSPORT INTERNATIONAL

- Comprendre l'environnement fonctionnel des transports maritimes, aériens et routiers :
- Acteurs et leur rôle
- Cadre règlementaire *(contrats, responsabilités, conventions, assurance, tarification, documents)*
- Définir le critère de sélection d'une solution transport

DOUANE

- Intégrer les bases de la douane dans la mise en place des opérations internationales pour franchir la frontière sans encombre
- Distinguer les ventes intra et extra-communautaires
- Suivre et contrôler les justificatifs de dédouanement
- Maîtriser les principaux paramètres à déclarer : espèce, origine, valeurs
- Réaliser des économies avec les régimes douaniers
- Mesurer l'impact de la fiscalité à l'import

4. Examiner une technique de paiement internationale

- Gérer un crédit documentaire à l'import

Modalités de la formation

Modalités pédagogiques

Formation action, entièrement sur mesure et privilégiant les **méthodes pédagogiques participatives** qui ont pour objectif une **mise en œuvre immédiate** des compétences acquises en formation :

- Apports conceptuels
- Entraînement spécifique sur des problématiques identifiées
- Mises en situation

Organisation

Un parcours de formation court pour vous permettre de vous former tout en maintenant votre activité professionnelle.

- En présentiel sur les sites de Colmar, Mulhouse ou Strasbourg.
- En distanciel sur demande.

Évaluation des connaissances

Une évaluation finale « à chaud » est réalisée systématiquement en fin de formation :

- Par le formateur ou le responsable pédagogique afin de mesurer les connaissances acquises par l'apprenant en regard des objectifs pédagogiques.
- Pour valider l'adéquation entre les attentes et le contenu de la formation ainsi que les moyens

Validation de la formation

Au terme de la formation, une **attestation de compétences** personnalisée décrivant les compétences acquises sont délivrés par CCI CAMPUS ALSACE.

qui ont été mis en œuvre pour atteindre les objectifs, un questionnaire d'évaluation est transmis en fin de parcours pour toutes les formations.

Chiffres clés

92 %
de recommandation
en 2025

93 %
de satisfaction
en 2025

81 %
de réussite CCE
en 2025