

# Formation Développer la stratégie financière de son association

## **Associations Crédit et reprise d'entreprise**

Référence de la formation : **AS001**

Villes : **Strasbourg, Colmar, Mulhouse**

Développez votre association, en maîtrisant les éléments réglementaires et en osant faire un pas de côté au bénéfice de votre projet.



**En présentiel**



**Accessible**

Durée : **3 jours (21 heures)**

Tarif Inter : **1 470 € net**

[Tarif intra sur demande](#)

Mise à jour le 19 janvier 2026

Nouveauté 2025

Vous souhaitez développer l'activité de votre association tout en conciliant ce développement avec le projet de votre structure ? Osez faire un pas de côté, car changer de modèle économique n'est pas un gros mot ! Notre formatrice, forte de rencontres avec de nombreux partenaires, fondations, a construit un programme basé sur des aspects réglementaires et sur le regard d'experts. Vous aurez des outils opérationnels pour permettre de diversifier les sources de financement de votre association.

## Objectifs de la formation

- Poser une réflexion sur le modèle socio-économique de son organisation
- Faire un pas de côté et oser allier développement économique et projet associatif
- Comprendre le cadre fiscal et réglementaire de la collecte de fonds
- Diversifier ses sources de financement
- Développer une stratégie et une vision stable à long terme
- Rester aligné sur la mission et le projet social de l'association

## A qui s'adresse la formation ?

### Public

- Tout directeur / responsable ou chargé de mission / de développement salarié d'une association

### Pré-requis

- Aucun

## Les points forts de la formation ?

- Des conseils pratiques et des points de vigilance réglementaires
- De la théorie et des exemples pratiques
- Formation adaptée au milieu associatif

## Programme de la formation

### 1. Cadre réglementaire et fiscalité associative

- Connaissances de base sur les lois et réglementations applicables à la collecte de fonds pour les associations
- Responsabilités légales et fiscales des associations en matière de collecte de fonds
- Identification des risques potentiels liés à la non-conformité et des mesures préventives à prendre

### 2. Introduction à la collecte de fonds pour les associations

- Qu'est-ce que la collecte de fonds ?
- Les chiffres clés de la collecte de fonds
- Objectifs et importance de la collecte de fonds pour les associations
- Principes éthiques et bonnes pratiques en matière de collecte de fonds

### 3. Les différents leviers de financement

- Financements publics
  - Adhésions/cotisations
  - Subventions
  - Appels à projets
  - Concours avec prix
  - Fonds européens
- Financements privés
  - Mécénat
  - Sponsoring
  - Crowdfunding
  - Dons
  - Appels à projets des fondations
- Les autres leviers de financement
  - Emprunts
  - Vente de produits ou de services

#### **4. Les profils des donateurs**

- Analyse des différents types de donateurs
  - Personnes morales (collectivités, État, entreprises, fondations, fonds de dotation)
  - Personnes physiques (grand public, grands donateurs)
- Segmentation des donateurs en fonction de leurs intérêts, capacités et préférences
- Utilisation de techniques de collecte de données pour créer des profils de donateurs

#### **5. Le Business plan**

- Planification Stratégique
  - Définition des objectifs financiers à court, moyen et long terme de l'association
  - Élaboration d'un plan stratégique de collecte de fonds aligné sur la mission/vision et les besoins de l'association
  - Identification des ressources nécessaires pour atteindre les objectifs financiers
- Construire une stratégie de financement opérationnel
  - Compréhension des éléments essentiels d'une proposition de financement réussie
  - Structuration d'une proposition de manière claire et concise
  - Utilisation de données et d'arguments convaincants pour soutenir la demande de financement

#### **6. Gestion Financière Transparente**

- Importance de la transparence et de l'intégrité dans la gestion des fonds collectés
- Mise en place de systèmes de comptabilité et de suivi efficaces pour assurer une utilisation responsable des ressources

#### **7. Suivi et évaluation**

- Définition d'indicateurs de performance pour évaluer l'efficacité des efforts de levée de fonds
- Collecte et analyse de données pour mesurer l'impact des activités de collecte de fonds
- Utilisation des résultats pour ajuster les stratégies et améliorer les performances future

## Modalités de la formation

### Modalités pédagogiques

Exposés théoriques  
Mises en pratique

### Organisation

Formation en présentiel

### Évaluation des connaissances

Mise en situation et/ou questionnaire

### Validation de la formation

Attestation d'évaluation des acquis  
Attestation de suivi de formation

## Chiffres clés

**93 %**

de recommandation en 2024

**90.5 %**

de satisfaction en 2024

**7266**

nombre de stagiaires en 2024